

**УДК 338(574.25)****Д.М. Султанбекова**

Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар),

E-mail: d\_i\_a\_n\_a.09@mail.ru

**З.К. Смагулова**, кандидат экономических наук

Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)

E-mail: smagulova1111@mail.ru

### **Проблемные аспекты и пути повышения конкурентоспособности химической отрасли**

***Аннотация.** Химическая промышленность Республики Казахстан – является одной из молодых отраслей и включает в себя производство разнообразной продукции из минерального углеводорода и другого вида сырья, путем его химической переработки. Химическая промышленность – индикатор нашей эпохи, она показывает, насколько обновилась экономика страны и каков уровень использования достижений научно-технического прогресса. Правительство Казахстана уделяет большое внимание развитию химического комплекса страны. Его ускоренное развитие позволит удовлетворить потребность экономики в высококачественных химических материалах и изделиях из них, расширить сферу химизации и повысить конкурентоспособность казахстанских товаров на внешнем рынке.*

***Ключевые слова:** химическая промышленность, экономика, сырье, конкурентоспособность, экономика в химической промышленности.*

21 июля 2011 года глава государства Нурсултан Назарбаев подписал закон «О специальных экономических зонах в РК», направленный на повышение эффективности управления и функционирования специальных экономических зон. Новый закон позволяет привлекать в специальные экономические зоны профессиональные управляющие компании. Кроме того, законодательно определен пакет налоговых льгот.

На сегодняшний день в Казахстане успешное развитие получили 6 СЭЗ, это «Астана – новый город», «Морпорт Актау», «Парк информационных технологий», «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк», «Бурабай», а также 2 индустриальные зоны в городах Астана и Караганда. Индустриальный парк г. Астаны, территория которого отнесена к территории СЭЗ «Астана – новый город».

Руководством Павлодарской области проводится дополнительная работа по снижению административных барьеров для малого и среднего бизнеса. С целью дальнейшего привлечения инвестиций и создания благоприятных условий для развития бизнеса, а также учитывая специфику региона, разработано технико-экономическое обоснование по созданию в Павлодаре специальной экономической зоны.

В целях содействия финансово-кредитного сектора Правительством страны ведется поддержка предпринимательства через институты развития. Через институты развития государство участвует в проектах, которые ориентированы на создание целостной системы производств которые создают конкурентоспособную продукцию, последовательно развивая технологическую и экономическую цепочку добавленных стоимостей. Это позволит создавать многоотраслевые предприятия, работающие на конечный продукт, который отвечает всем параметрам конкурентоспособной продукции.

В целом институты развития должны сформировать единую систему, устойчивое функционирование которой будет основано на принципах децентрализации, специализации, конкуренции и транспарентности. Принцип децентрализации означает наличие множественности источников поддержки, включая финансовую, инициатив частного сектора. На практике это означает, что государство не будет сосредотачивать финансовые и информационные ресурсы только в одном институте развития. Это даст возможность:

- избежать потенциальных системных ошибок при принятии решений;
- заложить основы для конкуренции и, как следствие, более открытой политики при оказании поддержки;
- осуществлять более углубленный анализ инициатив частного сектора. Например, если перспективный проект не нашел поддержки в одном из институтов развития, то остается шанс получить ее в другом.

Применение механизмов государственно-частного партнерства в Казахстане осуществляется с 1991 года, в частности корпоративная форма управления; приватизация; доверительное управление объектами государственной собственности (аренда). Государственно-частное партнерство является формой сотрудничества государства и частного сектора в отраслях, традиционно относящихся к сфере ответственности государства на условиях сбалансированного распределения рисков, выгод и затрат, прав и обязанностей, определяемых в соответствующих договорах.

Сегодня мы можем смело определить государственно-частное партнерство как форму взаимодействия государственного и частного секторов, предусматривающую передачу субъектам частного сектора ответственности за оказание услуг, традиционно относящихся к сфере ответственности государственного сектора. Здесь, прежде всего, речь идет о реализации конкретных проектов, в рамках которых государство передает частному сектору определенные права и, одновременно, обязанности и риски.

Ключевым инструментом реализации Стратегии «Казахстан–2050» является кластерный подход, при котором создается синергетический эффект путем взаимосвязи бизнеса, науки и государства, и начинает работать модель «тройной спирали». С учетом этого Главой государства поставлены задачи: определить модели кластерного развития; разработать «дорожные карты» по формированию перспективных национальных кластеров; разработать Концепцию формирования перспективных национальных кластеров.

Кластерное развитие как инструмент повышения конкурентоспособности страны, инновационного развития экономики является новым подходом в развитии Казахстана. Основными целями казахстанской кластерной инициативы является создание условий для максимального использования конкурентных преимуществ Казахстана в развитии несырьевого сектора экономики на основе вовлечения частных бизнес-структур в сферу индустрии [1, 2].

Становится общепризнанным фактом, что в условиях глобализации для любой страны важным условием устойчивости и экономической независимости является ее внутренняя организация, включая способность быстро и четко реагировать на изменения внутренней и внешней конъюнктуры как отдельных регионов, так и страны в целом, осуществлять быструю адаптацию за счет средств инновационной политики.

Таким образом, требования к высокой организации локальных систем, как более мобильных в сравнении с глобальной системой, значительно возрастают. Этот процесс остро ставит вопрос разработки и реализации региональной инновационной политики, а также вопрос формирования инновационного микроклимата региона [1, 2].

Являясь точками экономического роста, кластеры становятся объектом крупных инвестиций, на которых сосредоточено пристальное внимание правительства и местных администраций. Кластер порождает эффект масштаба производства, основой которого является наличие в лице одной из фирм инновационного ядра, стимулирующего производство новых видов продуктов и услуг. Преимуществом кластера также является гибкая возможность одновременного производства нескольких видов продукции. При группировке фирм в кластеры возникает возможность оптимизации производственно-технологических процессов и минимизации внепроизводственных издержек на различных предприятиях.

Таким образом, все участники кластера получают дополнительные конкурентные преимущества под воздействием совокупного влияния и специализации, обеспечивающей повышение производительности труда и снижение себестоимости продукции [3].

В мировой практике существуют различные способы активизации и совершенствования инновационной среды региона. К ним можно отнести формирование в регионе развитой инновационной инфраструктуры (технопарки, бизнес-инкубаторы, региональные инновационные фонды), создание сети трансфера технологий (пропаганда результатов инновационной деятельности и распространение инноваций с привлечением торгово-промышленных палат за пределами регионов), прямую и косвенную финансовую поддержку инновационных проектов, а также кластерный подход в реализации инновационной политики [4].

На сегодняшний день, в развитии СЭЗ используется кластерный подход с высоким уровнем передела и выпуском продукции с высокой добавленной стоимостью. Руководством области формируются химический и нефтехимический кластеры, а также кластер цветной металлургии.

Структура кластеров оптимально учитывает сырьевые и энергетические возможности Казахстана и Павлодарского региона, а также потребности внутреннего рынка страны, с учётом предстоящего вступления в ВТО.

*Химический кластер.* В рамках химического кластера уже сегодня выпускается каустическая сода, хлор, гипохлорит натрия и соляная кислота. В этой связи, значительное место в структуре кластера занимают «хлорпотребляющие» технологии, обеспечивающие наиболее рациональное использование хлора, создавая тем самым, возможности для наращивания мощности по производству каустической соды.

Производство перекиси водорода и соляной кислоты решают проблемы горнодобывающей промышленности, а также потребности водоподготовки. На основе планируемых производств полиэфирных и алкидных смол развернется цепочка технологий по выпуску целого ряда композитных материалов для стройиндустрии. Создание кластера выстроит цепочку предприятий с высокой добавленной стоимостью. К примеру, при цене поваренной соли 25 долларов за 1 тонну, стоимость конечной продукции (ингибированная соляная кислота) составит порядка 400 долларов.

*Нефтехимический кластер.* Первый проект, который направлен на импортозамещение и начинает реализацию уже в текущем году – строительство установки прокатки нефтяного кокса. Этот проект

станет одним из ключевых элементов нефтехимического кластера, основанный на произведенной и сопутствующей продукции ТОО «Павлодарский нефтехимический завод». Реализация данного проекта позволяет частично решить вопрос зависимости от внешних факторов в алюминиевой отрасли Казахстана. Основным потребителем прокаленного нефтяного кокса будет Казахстанский электролизный завод (КЭЗ), который на сегодняшний день для производства алюминия завозит анодные блоки из Китая и России. На территории КЭЗ будет введено производство анодных блоков, сырьем для которого будет служить прокаленный кокс. Кроме того, планируется производство гранулированного полипропилена и готовой продукции из него (пластиковая посуда, мешкотара и т.д.) мощностью 30 тысяч тонн в год.

Сопутствующим продуктом переработки нефти АО «ПНХЗ» является сера, переработка которой в настоящее время является одной из ключевых задач химической промышленности Казахстана. В этих целях, на территории области планируется строительство завода по производству серной кислоты, а также размещение других сероперерабатывающих производств. При цене нефти порядка 700 долларов за 1 тонну стоимость конечной продукции составит 2–5 тысяч долларов (изделия из пропилен, мешкотара, трубы, упаковка, посуда, изоляция).

*Кластер цветной металлургии.* В области проводится активная работа по созданию кластера цветной металлургии, где будет выпускаться продукция третьего и четвертого передела с высокой добавленной стоимостью. К примеру, при цене 1,9 тысяч долларов США за одну тонну на рынке алюминия, стоимость конечной продукции составит порядка 4 тысяч долларов (алюминиевый профиль, фольга, лист, проволока).

Расположение новых производств будет в непосредственной близости к Казахстанскому электролизному заводу (КЭЗ), что позволит экономить расходы по транспортировке первичного алюминия в жидком виде. В качестве основных инвесторов рассматриваются Компания «Алкомет» (производства алюминиевых профилей, листов и проволоки), ТОО «Altech» (производство алюминиевых дисков для автомобильных колес), ООО «Алютех» (производство алюминиевых профильных систем, секционных ворот и роллетных систем) и ТОО «PavlodarInvest» – производство изделий из алюминиевого проката.

В настоящее время экономика Казахстана, несмотря на определенные позитивные сдвиги, находится пока в состоянии неустойчивого равновесия. В результате финансового кризиса произошла потеря значительной части научно-производственного потенциала, сократились объемы промышленного производства и инвестирование реального сектора экономики, снизился уровень, и качество жизни основной части населения. Одновременно в значительной степени вследствие усилий промышленных предприятий, продолжающих функционировать в жестких условиях конкурентной среды, наметились положительные тенденции развития экономики республики. Новые задачи в области диверсификации и повышения конкурентоспособности национальной экономики, естественно потребуют новых масштабов вложений в области индустриализации.

Поэтому сохранение устойчивых тенденций развития и формирование в Казахстане структуры экономики, отвечающей критерием развитых индустриальных стран, объективно требует на этапе структурной перестройки повышения роли государства, проведения им активной структурной политики с применением всего арсенала, используемых в рыночной экономике методов. Промышленный комплекс, в связи с реализацией Стратегии индустриально-инновационного развития Республики Казахстан, на базе модернизации производства, создания условий для устойчивого экономического роста путем диверсификации экономики, приобретает особую значимость. С этой позиции обеспечение эффективного механизма управления национальной экономикой позволит добиться более высоких конечных результатов в социально-экономическом развитии Казахстана.

В химической промышленности Казахстана с 2011 года наблюдается положительная динамика отраслевых показателей. Так индекс физического объема производства продукции химической промышленности в 2015 году составил 101,8 %, при этом наблюдается замедление темпов роста отрасли по сравнению с показателями 2010–2011 годов (121–130 %). Доля отрасли в общем объеме промышленности в 2014 году составила – 1,2 %, в общем объеме обрабатывающей промышленности – 3,9 %. Показатель производительности труда в химической промышленности РК в 2015 году составил 42,4 тыс. долл. США/чел., увеличившись по сравнению с 2011 годом (22,5 тыс. долл. США/чел.) на 88 %.

Объем отечественного производства химической промышленности в 2012 году составил 230,3 млрд тенге (1,3 млрд долл. США), при этом внутренние потребности Казахстана в химической продукции были обеспечены за счет импорта в объеме 5,8 млрд долл. США.

Доля традиционных для республики видов химической продукции в общем объеме производства отрасли остается практически неизменной и по итогам 2015 года к доминирующим группам товаров относились:

- основные неорганические химические вещества (48,3 % или 111,3 млрд тенге);
- удобрения и азотосодержащие смеси (11,7 % или 26,9 млрд тенге);
- красители и пигменты (8,6 % или 19,9 млрд тенге);
- прочие химические продукты, не включенные в другие категории (8,5 % или 19,5 млрд тенге).

В 2015 году по сравнению с показателями 2014 года значительно выросли объемы производства следующих групп химической продукции (в денежном выражении):

- парфюмерных и косметических средств в 3 раза;
- прочих основных неорганических химических веществ на 50,6 %;
- прочих основных органических химических веществ на 37,1 %;
- прочих химических продуктов, не включенных в другие категории на 34,7 %.

Уровень загрузки производственных мощностей химической отрасли в среднем превышает 60 %. Основными регионами Казахстана по производству химической продукции (за 2015 год) является: Жамбылская (30,3 %), Карагандинская (14,8 %), Актюбинская (13 %), Восточно-Казахстанская (10,6 %) и Мангистауская (6,5 %) области.

Уровень рентабельности предприятий химической промышленности Казахстана имеет низкие и отрицательные значения (в 2015 году – 3,3 %). В химической промышленности наиболее привлекательными видами деятельности с точки зрения рентабельности производства, является производство пластмасс в первичной форме, промышленных газов, мыла и моющих, чистящих и полирующих средств.

Коэффициент текущей ликвидности средних и крупных предприятий химической отрасли РК находится в пределах 0,17–0,36 и указывает на весьма низкую платежеспособность отрасли (оборотные средства предприятий недостаточны для покрытия текущих обязательств).

Низкие показатели финансовой стабильности химической отрасли РК отражаются в высокой волатильности показателя просроченной задолженности по обязательствам у средних и крупных предприятий отрасли. В 2015 году сумма просроченной задолженности средних и крупных химических предприятий составила 46,7 млрд тенге, увеличившись по сравнению с 2010 годом на 163 %. При этом, в 2014 и 2015 годах просроченная задолженность у предприятий химической промышленности по займам банков не наблюдалась.

Уровень убыточности средних и крупных предприятий химической отрасли увеличился в 2015 году по сравнению с 2014 годом на 8 %. Так, в 2015 году из 37 крупных и средних химических предприятий 25 предприятий получили убыток (57 % предприятий) на сумму 13,5 млрд тенге.

Степень износа основных средств предприятий химической промышленности увеличился по с 20,3 % в 2011 году до 24,8 % к 2015 году. Вместе с тем, на предприятиях химической промышленности в период с 2012 по 2015 года наблюдалось двух кратное снижение объемов ввода в действие новых основных средств (с 45 до 20 млрд тенге).

В 2015 году приток инвестиций в химическую отрасль увеличился в 3 раза по отношению к 2011 году и составил 95,5 млрд тенге, что составило 13,1 % от общего объема инвестиций в обрабатывающую промышленность РК. В 2015 году объем инвестиций в отрасль снизился на 45,2 %. На сегодняшний день, наибольший приток инвестиций в химическую отрасль обеспечивается за счет местных кредитов банков и заемных средств (до 82 %). По мере роста объемов инвестиций в химическую отрасль РК в период с 2011 по 2015 годы у химических предприятий наблюдается пяти кратный рост объема обязательств в иностранной валюте. В 2015 году с учетом снижения курса тенге к долл. США объем обязательств в иностранной валюте снизился на 8 % по отношению к показателям 2014 года, составив 89,2 млрд тенге.

Таким образом, можно отметить, что во-первых развитие казахстанской кластерной инициативы позволяет создавать условия для максимального использования конкурентных преимуществ Казахстана в развитии не сырьевого сектора экономики на основе вовлечения частных бизнес-структур в сферу индустрии. Кластерное развитие, несомненно, инструмент повышения конкурентоспособности регионов и их инновационного развития. Это даст новый импульс в развитии на рынке химической промышленности и возможность создать условия для максимального использования конкурентных преимуществ предприятий в развитии не сырьевого сектора. Правильная стратегия СЭЗ в Республике Казахстан позволит предприятиям химической и нефтяной промышленности снизить себестоимость выпускаемой продукции, улучшит финансовое состояние предприятий, повышая их конкурентоспособность на рынке, подтолкнет потенциальных участников к созданию новых и модернизации существующих производств, а также позволит значительно увеличить импортозамещение.

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1 Котова Л.Г. Государственная поддержка агропромышленного комплекса необходима. Л.Г. Котова // Российское предпринимательство, 2012.

2 Кодекс РК «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (Налоговый кодекс) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.01.2016 г.). Юридический справочник «Законодательство».

3 Жахов Н.В. Ценовой паритет в сельском хозяйстве: современное состояние и государственное регулирование // Журнал «Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий». – 2012. – № 4.

4 Рекомендации по повышению эффективности функционирования Обществ взаимного страхования в сельском хозяйстве МСХ Республики Казахстан. АО «КазАгроИнновация», ТОО «Казахский научно исследовательский институт экономики агропромышленного комплекса и развития сельских территорий». – Астана, 2011. – 27 с.

#### REFERENCES

1 Kotova L.G. Gosudarstvennaya podderzhka agropromyshlennogo kompleksa neobkhodima. L.G. Kotova // Rossiyskoye predprinimatel'stvo, 2012.

2 Kodeks RK «O nalogakh i drugikh obyazatel'nykh platezhakh v byudzhet» (Nalogovyy kodek) (s izmeneniyami i dopolneniyami po sostoyaniyu na 01.01.2016 g.). Yuridicheskiy spravochnik «Zakonodatel'stvo».

3 Zhakhov N.V. Tsenovoy paritet v sel'skom khozyaystve: sovremennoye sostoyaniye i gosudarstvennoye regulirovaniye // Zhurnal «Ekonomika sel'skokhozyaystvennykh i pererabatyvayushchikh predpriyatiy». – 2012. – № 4.

4 Rekomendatsii po povysheniyu effektivnosti funktsionirovaniya Obshchestv vzaimnogo strakhovaniya v sel'skom khozyaystve MSKH Respubliki Kazakhstan. AO «KazAgroInnovatsiya», TОО «Kazakhskiy nauchno issledovatel'skiy institut ekonomiki agropromyshlennogo kompleksa i razvitiya sel'skikh territoriy». – Astana, 2011. – 27 s.

#### ТҮЙІН

**Д.М. Султанбекова**

*Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.),*

**З.К. Смагулова**, экономика ғылымдарының кандидаты

*Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)*

#### **Проблемалы мәселелер және химия өнеркәсібінің бәсекеге қабілеттілігін арттыру жолдары**

*Қазақстан Республикасының химия өнеркәсібі ең жас салаларының бірі болып табылады – оның химиялық өңдеу көмірсутекті және басқа да минералды шикізат түрлі өнімдерін өндіру кіреді. Химия өнеркәсібі – біздің уақыт көрсеткіші, ол экономика жаңартылады және ғылыми-техникалық прогресс пайдалану деңгейі қандай жолын көрсетеді. Қазақстан Үкіметі еліміздің химия кешенін дамытуға көп көңіл бөледі. оның дамуы, оның ішінде жоғары сапалы химиялық материалдар мен өнімдер экономиканың қажеттіліктерін қанағаттандыратын химикаттар қолдану аясын кеңейту және шетелдік нарықта қазақстандық өнімнің бәсекеге қабілеттілігін арттыру үшін жеделдете.*

**Түйінді сөздер:** химия өнеркәсібі, экономика, шикізат, бәсекеге қабілеттілік, химия өнеркәсібінде экономика.

#### RESUME

**D.M. Sultanbekova**

*Innovative University of Eurasia (Pavlodar),*

**Z.K. Smagulova**, Candidate of economic sciences

*Innovative University of Eurasia (Pavlodar)*

#### **Challenges and ways to increase the competitiveness of the chemical industry**

*The chemical industry of the Republic of Kazakhstan is one of the young branches – it includes the production of various products from the hydrocarbon of mineral and other raw materials, through its chemical processing. The chemical industry is an indicator of our era; it shows how the economy of the country has been updated and the level of utilization of scientific and technological progress. The government of Kazakhstan pays much attention to the development of the country's chemical complex. Accelerated development of it will allow to fully satisfy the need of the economy in high-quality chemical materials and products from them, expand the scope of chemicalization and improve the competitiveness of Kazakhstani goods at the foreign market.*

**Keywords:** chemical industry, economy, raw materials, competitiveness, economy in the chemical industry.